

Die LACROIX SAE bekommt prominente Verstärkung im Vertrieb

Die LACROIX SAE GmbH & Co. KG freut sich sehr darüber, Marcel Karell als Kopf unseres deutschsprachigen Vertriebs begrüßen zu dürfen. In seiner neuen Funktion als Sales Director DACH – Smart Grids, leitet Marcel seit Anfang März 2026 die Vertriebsaktivitäten unseres Außendienstes in unserem Kern- und Heimatmarkt. Wir freuen uns auf seine Ideen und neue Impulse zur strategischen Ausrichtung des Produktportfolios und der weiteren Festigung unserer Marktposition.

„Mit Marcel konnten wir nicht nur einen ausgewiesenen Branchenexperten für uns gewinnen, sondern begrüßen ihn nun auch im engen Kreis der LACROIX SAE Familie, nachdem er durch unsere Geschäftsbeziehungen schon lange sozusagen zum erweiterten Bekanntenkreis gehörte.“, kommentiert Daniel Wittmaack, Geschäftsführer der LACROIX SAE den Neuzugang.

Kompetenz trifft auf echte Leidenschaft

Seit mehr als 15 Jahren ist Marcel bereits im technischen Vertrieb für Nieder-, Mittel- und Hochspannungsschaltanlagen, sowie deren Schutz und Messtechnik aktiv. Durch diese langjährige Tätigkeit erlangte er nicht nur einige Bekanntheit in der Branche, er konnte sich in dieser Zeit auch zum ausgemachten Branchen- und Produktexperten entwickeln. Sein energietechnisches Fachwissen konnte er dabei an ganz Unterschiedlichen Stationen anreichern. Elf Jahre beim Großkonzern Siemens trugen zu seiner heutigen Expertise ebenso bei wie knappe 5 Jahre beim mittelständischen Familienunternehmen Janitza electronics.

Wir freuen uns darauf, dass Marcel dieses Wissen nun einsetzen kann, um bei LACROIX SAE die Vertriebsgeschicke zu leiten, Umsätze zu generieren und bei der Erschließung neuer Märkte zu unterstützen.

„Die Arbeit in dieser Branche begeistert mich noch genauso wie am ersten Tag – vielleicht heute sogar noch ein bisschen mehr. Die Energiewirtschaft steht vor spannenden Herausforderungen, und ich freue mich darauf, diese gemeinsam mit den Kolleginnen und Kollegen von LACROIX SAE lösungsorientiert für unsere Kunden anzugehen. Da ich seit vielen Jahren eine freundschaftliche und vertrauensvolle Verbindung zum LACROIX SAE Team pflege, fühlte sich der Wechsel nicht wie ein Schritt ins Unbekannte an, sondern vielmehr wie die natürliche Weiterentwicklung einer bestehenden Partnerschaft – verbunden mit dem Rollenwechsel vom externen Partner zum Kollegen“ so Marcel Karell.

LACROIX SAE GmbH & Co. KG